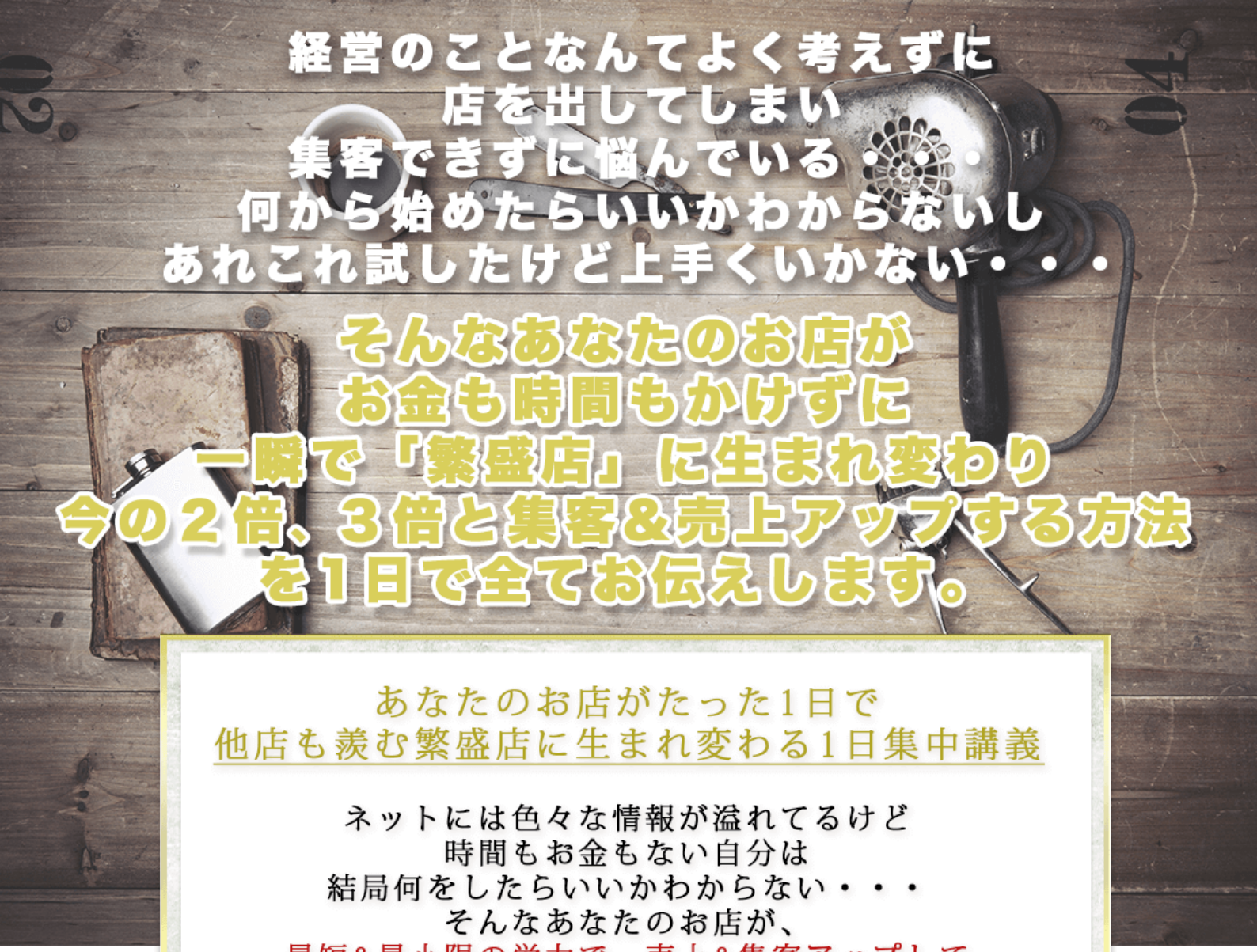


あなたのお店がたった1日で
他店も羨む繁盛店に生まれ変わる1日集中講義

ネットには色々な情報が溢れてるけど
時間もお金もない自分は
結局何をしたらいいかわからない・・・
そんなあなたのお店が、
最短&最小限の労力で、売上&集客アップして
繁盛店に生まれ変わる1dayセミナーのご案内です。



「自分には技術があるし、お客さんもいるし
店を出せば上手くいくだろう」

「独立した方が稼げそう」

そんな甘い考えの過去の自分に
もし可能なら、教えてあげたい。

店を出してすぐ上手くいくことなんてないし
ただ技術があるだけじゃ集客できない。

独立しただけで収入が増えるなんて
単純に考えない方がいい。
そんなに**甘い世界じゃない。**

通常業務以外にも、
苦手なパソコンを使って
毎日ブログを書いたり、
instagramに投稿して集客したり



前の店でもやってたけど
今は自分で何もかも考えて
動かないといけない。



それ以外にも
お金の計算だったり

ディーラーとのやりとりだったり
やることが多すぎる。

時給に換算したら、自分の給料なんて雀の涙・・。



とりあえず、みんなやってるし
一番安いプランで
ホットペッパーに載せてみたけど
全然集客できない。

たまにクーポン目当ての人が来るだけ。
ほとんどリピートしてくれないから
売上が今後増えていく見通しも立たないし
ただ技術を安売りしているだけ。

ホットペッパーからの売上より
毎月支払う利用料の方の方が高くつく現状・・。

もはや何のために契約したのかわからない。



ネットで調べてみても
情報がたくさんありすぎて
よくわからないし
どれも自分には難しそう・・。



周りの店舗経営者に聞いてみても
みんな上手くいっていないから
参考にならない・・。

「今の時代は店が多いから、集客は難しいよ」
「人口が減ってるからお客さん来ないよ」

そんな諦めの言葉しか聞くことができない・・・。

一年後、自分の店はどうなっているんだろう・・。

・・・あなたは今こんなことで悩んでいるのかもしれません。



でも、**安心してください。**

あなたのお店に今の２倍、３倍のお客様が来て
他店も羨む繁盛店に生まれ変わる方法を
今からお伝えします。

この方法を使えば、あなたは

- **集客が２倍になる**
- **たった60日で新規客が月50人増える**
- **90日後に売上270%アップ**
- **広告費を下げて、集客を増やせる**
- **時間の余裕ができる**
- **続々と新店舗を出店できる**

ようになることでしょう。





私のことをあまり知らない方もいると思うので
自己紹介させていただきます。

仁藤洋平（にとうようへい）と申します。

私は、都内で４店舗の
理美容室を経営する会社の代表です。



今まで

・たった５席の床屋で月商５００万円
・オープン初月で新規客２５７人集客
・一等地じゃない店に月１０００集客

など自分の店を繁盛させてきました。

今では、自分の店のことは
ほぼ全てスタッフに任せて
やることといったら
新しい店の構想を考えるだけという、
34歳にして、ほぼ

セミリタイア

のような生活をしています。



また、出版した電子書籍が
Amazon総合ランキングで1位を獲得したり
（500万冊中1位）





メンズプレッピーという業界紙に何度も掲載されたり
テレビ東京の番組に取材をされたりと
各種メディアにも出演させていただています。







2016年には**オリジナルシャンプーを開発**し
クラウドファンディングで目標額を達成することもできました。
（ご協力くださった皆さん、本当にありがとうございました）





また、経営コンサルタントとして
理美容室・飲食店・エステ・ネイルサロンなど
あらゆる業種の方にアドバイスをすることで

・わずか60日で新規客３倍増
・90日で売上260%アップ
・1ヶ月後に過去最高月商達成

など**累計100店舗以上を繁盛させてきました。**





（現在開催中の店舗系マーケター養成講座合宿風景）



こんなことを話すと
「仁藤さんはすごい人なんじゃないですか？」
「私は同じようにはなれません。」
と思うかもしれません。

ですが、私は、**全くすごくありません。**

むしろ

どうしようもない

です。

２０代の頃は、酔っ払いながら
お客様の髪を切っていた時もあるくらい
本当にロクでもないです。

数年前まで私の店は
月商１０５万円で毎月赤字
でした。

その頃は



「30年以上続いた店を自分が潰してしまうんじゃないか・・・」
「スタッフを路頭に迷わせてしまうんじゃないか・・・」

と毎日思い悩んでいました。

そんな中

「仁藤さん、もうこの店の将来に希望が持てないので
辞めさせてもらいます」

というセリフを残し
店を去っていってしまったスタッフもいました。

隣のカレー屋の
ネパール人の手も借りたいほど
お金も人手も足りませんでした。

ですが、それまでビジネスの勉強も
経営の勉強もしたことのなかった私です。

集客対策、リピート対策、店販、新機材の導入など
あらゆる方法を試しましたが
いきなり上手く行くわけなんてなく
借金ばかり増えていきました。

今のあなたよりも
悲惨な状況だったかもしれません。

そんな私でも繁盛させることができたので
あなたも絶対に繁盛できる
と確信を持って言えます。



ネットを叩けばいろいろな情報がでてきますよね。

「チラシで集客しよう」
「コピーライティングを勉強しよう」

「アメブロを毎日更新しよう」
「今はinstagramがアツい」

でも、どれもしっくり来ないと思います。
どれも上辺だけな感じがしますよね。

なぜなら、**ネットで発信している人の多くは**
店舗経営の経験がないからです。

ちょっとネットの知識をかじっただけで
店舗の集客コンサルをしているような
人しかいないんです。

そんな人は店舗経営者の気持ちがわからないし
想像で語っているだけなので
相談しても意味ないですよね。

もしくは、店舗では上手くいかなくて
コンサルで稼いでいるだけの人もいます。

店を繁盛させてない人に聞いても
意味ないですよね。



手前味噌ですが、実際に今でも
自分の店を繁盛させ続けていて
さらに100店舗以上を繁盛させてきたから自分だからこそ
あなたを救えると思っています。

では、具体的にどうしたら繁盛できるのか？

多くの人は、技術を上げれば集客できると勘違いしています。

カット技術を上げたり、
美味しい料理を作れるようになったり、
お客様が満足するサービスができるようになれば

勝手に口コミが広まって
それだけで集客できると思っているわけです。

もちろん技術を磨くことは大事です。
あえて話す必要もない、ごくごく当たり前のことです。

でも、それだけではダメなんです。

集客&売上を増やして繁盛するためには
技術だけではなく、
経営を学ぶ必要があるのです。



とはいえ、あなたはそんなことわかってるはず。

私の情報を受け取っている時点で、
他の店舗経営者とは違い
経営を学ぶ気持ちがあるということですから。

いろいろやってきたけど
上手くいかなかったから
困っているんですよね。

instagramをやってみたり

アメブロを書いてみたり
ホームページを作ってみたり
ホットペッパーに載せてみたり
チラシを撒いてみたり・・・

お金も時間もかけて
あらゆる方法を試したのに
全然集客できなかったから
悩んでいるんですよね。

私も過去に同じような状況だったので
あなたの気持ちはよくわかります。

では、なぜいろいろやっても
上手くいかないのでしょうか？



それは、

「ウリがない」

からです。

instagramをやったり、
アメブロを書いたり、ホットペッパーに載せて
たくさんの人の目につくようにしても

「そもそもウリがない」

ので誰にも注目してもらえず
集客できないのです。

あなたは

「うちの店のウリはこれです！」
「ここだけは他の店に絶対に負けません」
「他の店と完全に差別化しています」

と自信を持って言えるでしょうか？

もしウリがない場合

何百万円も広告に突っ込んで
ゴミを宣伝したとしても
誰も買わないのと同じように

ブログを書いたり
インスタグラムに投稿したり
集客サイトに載せても
集客は不可能です。

時間もお金も無駄にするだけです。

そもそもウリがなければ
何をやっても
意味がないわけです。

逆に、魅力的なウリがある店なら
何もしなくても集客できます。

だから、あなたがまずすべきことは

「ウリを作る」

ということです。



ウリを変えたら、あとは
今まで通り集客すれば勝手に繁盛します。

それが例えば
instagramとかアメブロとかに
なるわけですが。

つまり、何を言いたいかというと
ウリを作らずに、
ただブログを書いたりインスタをやっても
意味がないということです。

まずあなたのお店の
ウリを作り

「再構築」して
「売れる店」にしてから
集客する活動をしましょうということです。

この順番を守れば、
楽勝で繁盛できます。

例えば

- **集客が２倍になる**
- **たった60日で新規客が月50人増える**
- **90日後に売上270%アップ**
- **広告費を下げて、集客を増やせる**
- **時間の余裕ができる**
- **続々と新店舗を出店できる**

こんな結果を得ることができるでしょう。

そしてそれは

お金がかかるわけでも
時間がかかるわけでもない

のです。

ここで、もしかするとあなたは



と思うかもしれませんが安心してください。

私は今まで100店舗以上をコンサルし
繁盛させてきましたが
ほぼ全ての経営者の方が

「自分にできるか不安・・・」

と話していました。

そんな状況から「売れる店」に変われる
「見せ方」を発見し
最短最速で繁盛させてきました。

できなかった店はありません。

みなさん気づいていないだけなんです。
「自分には何もない」と思い込んでいるだけなんです。

だから
ちょっとしたキッカケで
一発逆転できるんです。



そこで今回**「繁盛店Rebuild（リビルド）セミナー」**という名前で
1日の集中講義を行うことを決めました。

このセミナーでは5時間にわたり
徹底的に講義を行い
たった1日であなたのお店の
ウリを完成させ
売れる店に再構築します。

売れる店を作る方法から
具体的な集客方法まで
豊富に盛り込みました。

セミナーが終わった翌日から
すぐ売上&集客アップできるように
内容を作りました。

また、当日はあなたと直接話し合い
個別にアドバイスをしながら
進めていこうと考えています。

「自分にもできるんだろうか」
「学んだことをきちんと活かせるだろうか」

という心配はいりません。

ですので、安心してくださいね。



私は、このセミナーをキッカケに
あなたに

「店舗系マーケター」

を目指してほしいと考えています。

つまり、**経営に注力して**
新店舗を続々と出店する
専門店舗経営者になってほしいということです。

現場はスタッフに任せて
自分は週何回か常連さんを担当するだけで
大半の時間を経営に使ってほしいのです。

「出す店は100%繁盛する」
そんなスキルや知識を手に入れて欲しいんです。

そして、あなたと一緒に
店を出したりしていきたいんです。

私は、誰かの店をコンサルして
ただお金を稼ぎたいわけではなく

一緒に人生を楽しめる
仲間を作りたくて
この活動をしているので。



もちろんあなたは
いきなり現場を離れるとか
経営だけに集中することは
難しいでしょう。

現実問題として
スタッフを雇うお金がなかったり
自分のお客さんをたくさん抱えていたり
離れられる余裕がないと思います。

また、中には
今はまだ店舗に勤務していて
自分の店がないという方も
いるでしょう。

「そんな先のことなんてまだ考えられないよ」
「とにかく早く繁盛できる方法を教えてくれ」
と思っているかもしれません。

私も最初はそうだったので
もちろんわかっています。

ただ、

「いつか経営に集中する」
「技術者ではなく経営者になる」
「店舗系マーケターになる」

という気持ちだけでも
持ち続けてほしいんです。

そして、それを真剣に目指し
知識を増やしたり、スキルを磨いて
腕を上げることに取り組む
今後にしてほしいんです。

そのための情報は私が教えますので。

その入り口が今回の

「繁盛店Rebuildセミナー」

というわけです。

なので、この想いに共感してくれる人は
ぜひセミナーに来てください。

あなたと真剣に向き合って

ガチで伝えます。

逆に

・ずっと現場に居続けたい
・１人でこじんまりと店をやりたい
・店を拡大するつもりなんて無い
・ただ売上が上がる方法が知れればそれでいい

という方は**参加しなくて結構**です。
お申し込みをご遠慮ください。

ただし、

「今年こそ繁盛したい」
「売上&集客アップしたい」
「最高月商を達成したい」
「店舗系マーケターになりたい」

という方はぜひお申し込みください。

人数は20名限定です。
参加費は3万円になります。

ただし、やる気がある方を応援したいので
1月10日まで限定で

参加費３万円
→早期申込限定価格15,000円（税抜）

で参加を受付けます。



さらに、今回のセミナーに参加してくださった方には
当日のセミナー映像をプレゼントします。

やはり、セミナー中に聞きそびれたことがあったり
家に帰ってから復習したくなることが
出てくると思いますので特別につけました。

しっかりとプロの手によって
編集された状態でお届けしますので
ストレスなく見ることができます。

この映像は**後で有料で販売**しようと
考えています。

どうせならセミナーに参加して
直に知識を吸収して
さらに動画も受け取った方が
お得だと思います。
（動画のお渡しは3月末を予定しています）

繁盛店Rebuildセミナー詳細

日程：

2017年2月6日（月）
開場：13時30分
セミナー開始：14時
セミナー終了：19時

場所：

渋谷を予定
（申込者の方限定で、2週間前を目処にご連絡します）

申し込みコース：

通常コース（20名限定）：3万円
→早期申込限定価格：15,000円（税別）
（1月10日まで限定価格）

VIPコース（3名限定）：10万円
→早期申込限定価格：49,800円（税別）
（1月10日まで限定価格）

特典：

・当日のセミナー映像プレゼント

VIP限定特典：

・前方の見やすい席を用意
・少人数グループコンサル（懇親会）無料招待
（近い距離で直接何でも聞いてください。
懇親会の時間は19:30~21:30を予定しています。）

＜通常コースで参加する＞

＜VIPコースで参加する＞



ここまでお読みいただきありがとうございます。
仁藤です。

最後にあなたに質問があります。

年が明けて日が経ちましたが
あなたのお店は
去年と何か変わりましたか？

去年より繁盛するための
具体的な策は見えていますか？

過去最高の売上を達成する
見込みは立っていますか？

もし今の時点でそれらが無いのなら
あなたの店は今年
衰退していくことでしょう。

あなたも

「何かしなければいけない」
「このままではいけない」

と感じていると思います。

でも、**何から始めたらいいかわからなくて**
足踏みしているんだと思います。

もしそうなのであれば
今回のセミナーで
スタートダッシュを決めてください。

今回のセミナーに参加し、
ウリを作れば
今年あなたの店は

・過去最高月商を達成
・集客が２倍・３倍に増える
・嫌でも新規客が集まる
・収入をもっと増やせる
・お金の余裕ができる
・新店舗を出せる

ことでしょう。

あなたは今年100%繁盛できる

とお約束します。

ぜひ、2017年圧倒的に繁盛したいという方は
今すぐ下のボタンをクリックして
セミナーに申し込んでくださいね。

それでは、会場でお会いしましょう。

＜通常コースで参加する＞
＜VIPコースで参加する＞

- 仁藤洋平プロフィール -

仁藤洋平

1983年生まれ11月11日生まれ
埼玉県川口市出身
都内４店舗の理美容室代表



店舗経営者として

理容師になり5年目に、突然月商105万円の赤字店の店長を任され、その後苦節の2年を乗り越え新規客数を40倍以上に増やし、わずか5席で月商500万円を売り上げる繁盛店へと生まれ変わらせる。その後続々と新店舗を出店中。2015年4月に杉並区高円寺に出店した「Chill Chair」はオープン初月で257人の新規客を集客した。怒濤の衰退産業である理美容業界においてこの数字は以上であり、現在は雑誌掲載や講演会の依頼など多数殺到している。

コンサルタント・店舗系マーケターとして

現在では他店舗・他業界のコンサルティングに力を入れており、クライアントは飲食店、整体院、歯科医院、マッサージ店、ネイルサロン、ネット通販事業・テニススクール・理美容室など様々。たった60日で新規客数が3倍に増えた店、90日で売上270%アップした店など、累計158店舗以上を繁盛させてきた。「唯一無二のウリと正しいマーケティングさえあれば、誰でも繁盛できる」と語り、今後も多くの実店舗の繁盛支援に力を入れていく。

著者として

2015年8月に出版した著書「小さな床屋繁盛の法則」は芥川賞の「火花」を抜き、Amazon総合ランキング1位を獲得。さらに同年の「Amazon2015年大賞」を受賞した。